PLAN NA ZJAZD 12 stycznia 2019 W SZKOLE PODSTAWOWEJ NR 5, UL. NORWIDA 3

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Sobota** | **Rejestratorka medyczna 1, 2****Sala 31** | **Przedstawiciel handlowy****1** |  |  |  |  |
| 8:00 – 8:45 |  | Dzień wolny od zajęć |  |  |  |  |
| 8:50 – 9:35 | Podstawy marketingu i promocji usług medycznych |  |  |  |  |
| 9:40 – 10:25 | Podstawy marketingu i promocji usług medycznych |  |  |  |  |
| 10:30-11:15 | Podstawy marketingu i promocji usług medycznych |  |  |  |  |
| 11:20-12:05 | Podstawy marketingu i promocji usług medycznych |  |  |  |  |
| 12:10-12:55 | Podstawy marketingu i promocji usług medycznych |  |  |  |  |
| 13:00-13:45 | Podstawy marketingu i promocji usług medycznych |  |  |  |  |
| 13:50-14:35 | Podstawy marketingu i promocji usług medycznych |  |  |  |  |
| 14:40-15:25 | Podstawy marketingu i promocji usług medycznych |  |  |  |  |
| 15:30-16:15 |  |  |  |  |  |
| **Niedziela** | **Rejestratorka medyczna 1, 2** | **Przedstawiciel handlowy****1****Sala 31** |  |  |  |  |
| 8:00 – 8:45 | Dzień wolny od zajęć |  |  |  |  |  |
| 8:50 – 9:35 | Techniki sprzedaży |  |  |  |  |
| 9:40 – 10:25 | Techniki sprzedaży |  |  |  |  |
| 10:30-11:15 | Techniki sprzedaży |  |  |  |  |
| 11:20-12:05 | Techniki sprzedaży |  |  |  |  |
| 12:10-12:55 | Techniki sprzedaży |  |  |  |  |
| 13:00-13:45 | Prowadzenie negocjacji handlowych |  |  |  |  |
| 13:50-14:35 | Prowadzenie negocjacji handlowych |  |  |  |  |
| 14:40-15:25 | Prowadzenie negocjacji handlowych |  |  |  |  |
| 15:30-16:15 | Prowadzenie negocjacji handlowych |  |  |  |  |
| 16:20-17:05 |  |  |  |  |  |
| 17:10-17:55 |  |  |  |  |  |